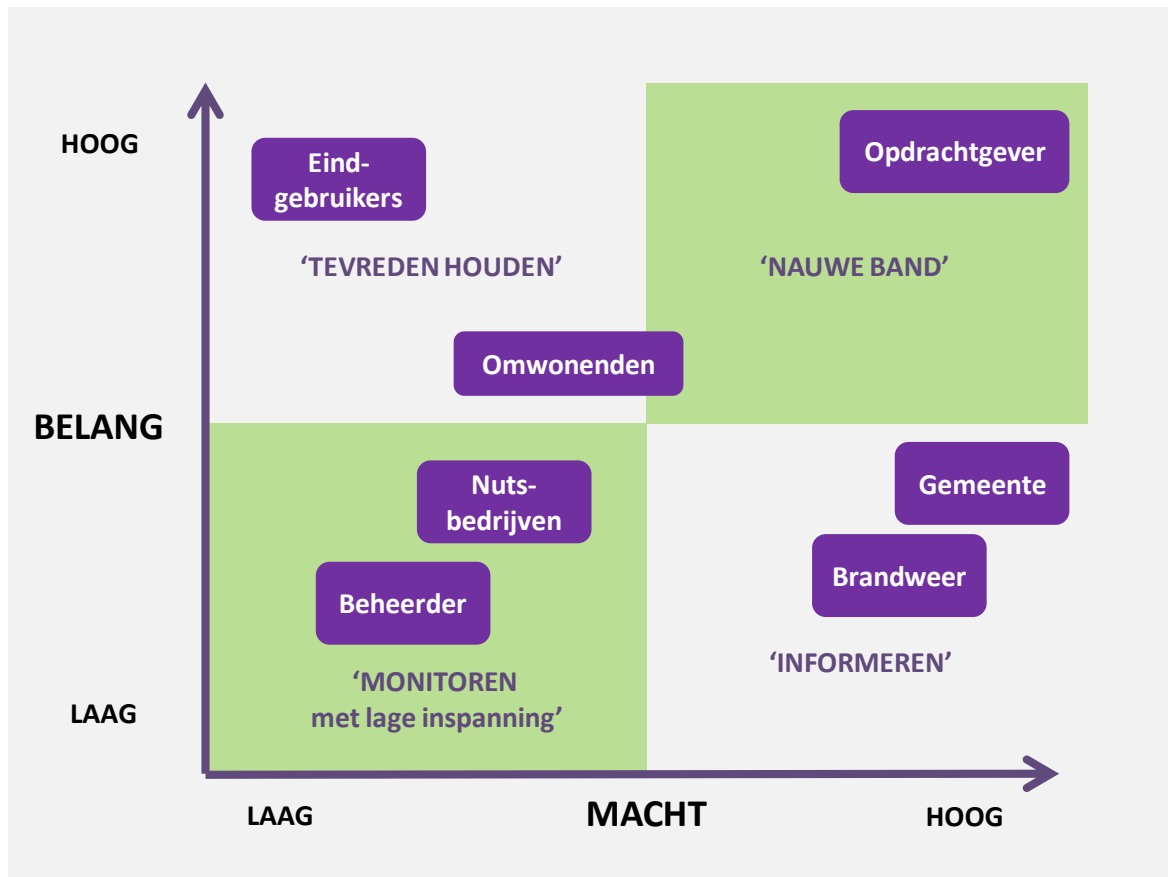


Model Stakeholders analyse

Het zorgvuldig doorgronden van de opgave en het daarbij behorende krachtenveld is essentieel om een goede aanbidding te kunnen maken. Vorm je tenminste een beeld van de belanghebbenden, die op enigerlei wijze een rol zullen spelen in dit project en in de te kiezen oplossing. Bepaal vervolgens hoe deze actoren in het project betrokken zullen worden. Een zogenaamd macht/belang diagram (zie het voorbeeld hieronder) maakt deze analyse op praktische wijze visueel. Check of je alle partijen in beeld hebt, anders is de kans groot dat je tijdens het project met verstoringen te maken zult krijgen.



Dit voorbeeld maakt duidelijk welke partijen actief in het project zullen worden betrokken, en welke meer op een passieve wijze.

Werk in de ontwerpfase ook de behoeften, en de eisen en wensen van de stakeholders nader uit, zodat alle eisen goed in het proces worden meegenomen.